

Sprzedawca

Zadania zawodowe i profil kompetencyjny

Absolwent szkoły prowadzącej kształcenie w zawodzie **sprzedawca** powinien być przygotowany do wykonywania zadań zawodowych w zakresie kwalifikacji

HAN.01. Prowadzenie sprzedaży¹:

- 1) wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży;
- 2) przyjmowania dostaw oraz przygotowywania towarów do sprzedaży.

Więcej o zadaniach w tym zawodzie.

Profil kompetencyjny²

Kompetencje to cechy/dyspozycje osoby, w zakresie wiedzy, umiejętności i postawy, pozwalające realizować zadania zawodowe na wymaganym poziomie. Sprzedawca wchodzi w skład grupy **Sprzedawcy i pokrewni**³, dla których określono 4 kompetencje⁴:

Elastyczność

Orientacja na klienta i autoprezentacja

Negocjowanie

Sumienność w dążeniu do rezultatów

Kształcenie i doskonalenie w zawodzie

Zawód sprzedawca można zdobyć w **trzyletniej szkole branżowej I stopnia/ na kwalifikacyjnych kursach zawodowych** oraz kursach umiejętności zawodowych w zakresie kwalifikacji wyodrębnionych w zawodzie. Absolwent szkoły prowadzącej kształcenie w zawodzie sprzedawca po potwierdzeniu kwalifikacji HAN.01. Prowadzenie sprzedaży może uzyskać dyplom zawodowy w zawodzie technik handlowiec po potwierdzeniu kwalifikacji HAN.02. Prowadzenie działań handlowych oraz uzyskaniu wykształcenia średniego lub średniego branżowego albo dyplom zawodowy w zawodzie technik księgarstwa po potwierdzeniu kwalifikacji HAN.03. Prowadzenie działalności informacyjno-bibliograficznej oraz uzyskaniu wykształcenia średniego lub średniego branżowego.

Kwalifikacje dla zawodu sprzedawca w województwie kujawsko – pomorskim można zdobyć w 57 szkołach.

Możliwości i warunki zatrudnienia w krajach UE

Chcąc podjąć pracę jako sprzedawca w jednym z krajów EOG, należy sprawdzić czy do wykonywania zawodu w danym państwie konieczne jest posiadanie konkretnego dyplomu otwierającego dostęp do tego zawodu czy zdanie specjalnych egzaminów np. państwowych lub rejestracja w organizacji zawodowej, co wiąże się z oficjalnym uznaniem kwalifikacji i doświadczenia zawodowego.

Aby sprawdzić, czy zawód jest regulowany należy skorzystać z wyszukiwarki na portalu „Twoja Europa” prowadzonym przez Komisję Europejską.

Zapotrzebowanie na osoby z zawodem wg Europejskiego Portalu

Mobilności Zawodowej:

https://eures.europa.eu/living-and-working/labour-shortages-and-surpluses-europe_pl

Chcesz dowiedzieć się więcej? Skontaktuj się z doradcą zawodowym z Centrum Informacji i Planowania Kariery Zawodowej



Sytuacja zawodu na lokalnym rynku pracy w 2023 r.



Liczba uczniów i absolwentów

1577

414

Uczniowie Absolwenci



8680 bezrobotnych z tym zawodem w urzędach pracy



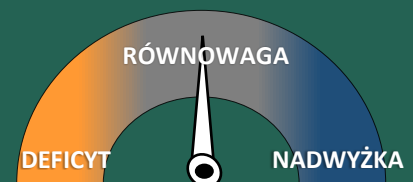
1271 ofert z urzędu pracy



Udział absolwentów w liczbie bezrobotnych



Dla grupy „Sprzedawcy i kasjerzy” w województwie **prognoszona jest równowaga zapotrzebowania** na pracowników.



Prognoza Ministerstwa Edukacji⁵

wskazuje na **umiarkowane zapotrzebowanie** na osoby z tym zawodem w województwie kujawsko-pomorskim

¹ Dz. U. z 2019, poz. 991 z późn. zm

² NBK Narzędzie do badania kompetencji. Podręcznik dla doradców zawodowych, Warszawa 2014 r.

³ Dz. U. z 2021, poz. 2285

⁴ Zestaw kompetencji może się różnić od podanych, w zależności od wymagań pracodawcy w konkretnym zawodzie i na konkretnym stanowisku. Zróżnicowane może być również natężenie każdej z kompetencji.

⁵ M. P. z 2024, poz. 85