

Nazwa: Akwizytor

Kod: 524301

Synteza: Pozyskuje nowych klientów i prowadzi bezpośrednią sprzedaż różnego typu towarów i usług konsumentom, zazwyczaj w domu klienta, miejscu pracy lub w biurach, urzędach, na imprezach na wolnym powietrzu, poza stałymi punktami sprzedaży detalicznej; prowadzi osobistą prezentację produktu i udziela wyjaśnień przy pomocy różnego rodzaju materiałów reklamowych i promocyjnych takich jak: katalogi, próbki oferowanych towarów, ulotki, foldery, gadżety (długopisy, kalendarze, smycze do kluczy, koszulki, czapeczki z nazwą i logo firmy).

Zadania zawodowe: utrzymywanie kontaktów ze stałymi klientami; przedstawianie swoim nabywcom aktualnych ofert produktów firmy; składanie i negocjowanie ofert; śledzenie rynku i analizowanie zachodzących zmian i składanie sprawozdań przełożonym; kontrolowanie zapasów magazynowych; odpowiednie zareklamowanie produktów firmy klientom zainteresowanym ich zakupem; pomoc w zakupie towaru i udzielanie konsultacji i porad potencjalnym nabywcom; analizowanie wszystkich możliwych form sprzedaży i poszukiwanie ciągle nowych możliwości; przekonanie klienta, że oferowany towar jest najlepszej jakości; utrzymywanie przyjaznych stosunków z klientem; sprawdzanie możliwości finansowych nabywców; dbanie o wzory, próbki, katalogi itp. oraz ich gromadzenie; ciągle zdobywanie i poszerzanie wiedzy o towarze; dokonywanie rozliczeń finansowych z tytułu sprzedaży; zajmowanie się składanymi reklamacjami; uczestniczenie w promocji sprzedawanych towarów reprezentowanej przez siebie firmy w centrach handlowych, na targach, kiermaszach ulicznych; utrzymywanie korespondencji ze swoimi potencjalnymi klientami; prowadzenie aktualnych danych o swoich klientach; wyszukiwanie wciąż nowych nabywców.

Dodatkowe zadania zawodowe:

Brak