

Nazwa: Doradca do spraw leasingu

Kod: 241205

Synteza: Odpowiada za pozyskiwanie klientów i dostawców usług leasingowych; dokonuje identyfikacji potrzeb klienta i pomaga w wyborze najkorzystniejszej usługi leasingowej; prowadzi kompleksową obsługę klienta w procesie sprzedaży leasingowej oraz w okresie posprzedażowym; podejmuje działania na rzecz skutecznej promocji i sprzedaży usług leasingowych.

Zadania zawodowe:

- pozyskiwanie klientów i dostawców usług leasingowych;
- przygotowywanie transakcji leasingowych oraz ich rekomendowanie klientom;
- przygotowywanie dokumentacji związanej z zawarciem i obsługą umów leasingu;
- obsługa klientów w zakresie sprzedaży usługi leasingowych poprzez pomoc w wyborze najkorzystniejszego leasingu spośród oferty dostępnej na rynku, w tym także prowadzenie negocjacji warunków transakcji oraz obsługa klienta w okresie posprzedażowym;
- współpraca z dostawcami środków trwałych (dealerzy, producenci) oraz budowanie trwałych relacji biznesowych;
- promowanie produktów finansowych i innych usług leasingowych;
- współpraca z analitykiem bankowym;
- przygotowywanie oraz prowadzenie szkoleń i prezentacji na temat usług leasingowych.

Dodatkowe zadania zawodowe:

- tworzenie sieci handlowej usług leasingowych;
- analizowanie i optymalizacja bieżących rozwiązań finansowych w przedsiębiorstwach;
- procesowanie projektu finansowania inwestycji.